



Data et députés : le modèle allemand

Publié le 22 mars 2010 par Nicolas Rappeneau



En 2004, un étudiant et un développeur se sont dit que ce serait bien si les candidats à l'assemblée régionale de Hambourg pouvaient répondre publiquement aux questions des citoyens sur leur programme.

Avec une conférence de presse et des bouteilles de bière, ils ont mis sur pied un site où les citoyens viennent interroger personnellement les candidats. Six ans plus tard, le site est devenu abgeordnetenwatch.de - députéwatch en français.

Désormais actif au permanence au niveau national (les internautes peuvent poser des questions tout au long de la législature) et dans 5 Länder, le site couvre toutes les élections régionales (les internautes posent leurs questions aux candidats durant les mois qui suivent au vote). En tout, il a collecté plus de 150 000 questions. Plus impressionnant : les internautes ont obtenu plus de 90 000 réponses.

J'ai été interviewer Gregor Heckmatt, fondateur du site, dans son bureau de Hambourg, qui m'a expliqué les clés du succès.

1. Faire venir les politiques

La classe politique n'est pas réputée pour son accès à l'internet. Pourtant, l'équipe d'Abgeordnetenwatch a réussi le tour de force de les faire venir sur la plateforme - et d'y tenir.

Pour cela, il leur a d'abord fallu s'assurer une audience. C'était chose faite avec un partenariat avec Spiegel Online, le principal site d'information allemand. D'autres ont suivi depuis, notamment avec la Süddeutsche Zeitung et avec le portail TazOnline, filiale de l'opérateur téléphonique T-Mobile.

Légitimés par ces alliances avec les médias traditionnels, Abgeordnetenwatch a pu aller prospecter les politiques. Au départ, quelques figures de la scène politique locale les ont soutenus. La plateforme permet surtout aux centaines de politiques reçus par la télé et les médias traditionnels de venir rencontrer leurs électeurs.

Au départ, l'équipe d'Abgeordnetenwatch devait appeler chaque candidat pour les convaincre d'utiliser la plateforme. Aujourd'hui, les politiques enjoignent carrément les électeurs à poser leurs questions sur le site, afin de pouvoir montrer au grand jour l'intérêt qu'ils accordent. « Le public s'attend à ce que les députés répondent », explique Gregor.

Le meilleur indicateur du succès d'Abgeordnetenwatch reste la peur que le site provoque chez les politiques les plus influents.

En 2007, un article du quotidien Bild (10 millions de lecteurs par jour) reprend le classement des députés par jours de présence réalisé par le site et proclame « Grégoire Bäumker, l'homme le plus fumeur d'Allemagne ». Six mois plus tard, il a été contraint de démissionner et de donner son indemnité de parlementaire à des organisations caritatives.

Une telle influence ne va pas sans problème pour Abgeordnetenwatch, qui se fait désormais blacklisted lorsqu'il demande des subventions auprès d'organismes en lien avec des politiques. Gregor soupçonne par exemple la fondation Zeit, qui comporte plusieurs hommes et femmes politiques dans son board, d'avoir refusé de financer Abgeordnetenwatch. « Trop politique » auraient-ils dit.

2. Faire venir les électeurs

Si ce succès auprès des politiques peut convaincre les électeurs d'utiliser la plateforme (ils y auront plus de chance d'obtenir une réponse qu'en envoyant un e-mail), Abgeordnetenwatch possède une autre valeur ajoutée.

Médiation entre politique et citoyens. Abgeordnetenwatch met toutes les questions avant de les poster et fait un travail de mise en page, voire de润色.

Statistiques sur les députés. Le site agrège les données disponibles lors des votes publics aux parlements national et régionaux et propose l'historique de vote de chaque député ainsi qu'un classement par présence, à la [votzenachue](#).

Réunification des députés. Grâce à des données publiées par le Parlement,

Abgeordnetenwatch peut estimer le montant des écarts des parlementaires.

Plus généralement, le site permet aux électeurs de connaître leurs candidats. Le système électoral allemand est un « système majoritaire uninominal et proportionnel par compensation ». En gros, on vote une fois pour une liste nationale et une fois pour un candidat local. Problème : Personne ne connaît le candidat local, la vie politique allemande étant moins organisée par liste qu'en France. Abgeordnetenwatch permet ainsi aux électeurs de se rapprocher de ceux qui les représentent.

Si les Prussiens avaient la possibilité d'interroger directement, peut-être qu'ils seraient plus de 20% à connaître le nom de leur député de région.

En 2004, les fondateurs du site voulaient rapprocher les Allemands de la démocratie. En 2010, ils estiment avoir réussi leur pari puisque plus de la moitié des utilisateurs du site n'a jamais eu de contact avec la politique.

Même en ex-RDA, où les internautes sont nettement moins compétents, le site connaît un certain succès. En 2009, « au sein aussi électoralement » l'Allemagne a vu 3 élections régionales à l'Ouest, et l'Est, une élection européenne et une élection fédérale. A chaque fois, Abgeordnetenwatch a permis aux électeurs de poser des questions aux candidats. Résultat : les internautes de l'Est se sont plus intéressés que ceux de l'Ouest, notamment en Thuringe (Leipzig).

3. Tenir la route

Toutes les bonnes intentions de l'équipe de Hambourg (à temps plein, quelques temps-partiel et des stagiaires) se vident rien si le modèle économique et technique n'était pas pérenne.

Techniquement, Abgeordnetenwatch respecte, comme Owni.fr, le ratio de 1 député pour chaque 100 000 développeurs. Résultat : le site est facile et réactif.

Financièrement, le site est tout juste devenu cash-flow positif, ses revenus couvrant toutes les dépenses courantes. Le prêt initial, fourni par la fondation Bonniciance (Munich) est cependant loin d'être repayé.

La diversité des sources de revenus montre le sens de l'adéquation d'Abgeordnetenwatch :

Publicité : 10%. « Ça ne paye pas », commente Gregor. Malgré des inserts vraiment géniaux par Glass Media, le site ne fait pas de course à l'audience et ne pourra pas s'appuyer sur les recettes publicitaires.

Prévention pour les députés : 10%-50% (en fonction du nombre d'électeur dans l'année). Le site propose aux députés d'afficher leur photo sur leur page. Ce service est facturé entre 179€ et 500€. 15% des candidats et des députés soutiennent le site de cette manière.

Bons. Si le côté politique du site les empêche d'obtenir autant de subventions publiques qu'ils le souhaiteraient, l'équipe d'Abgeordnetenwatch fait appel à la générosité des utilisateurs.

Widgets. Le Spiegel vient d'acheter un Bundestagswidget, une application Flash qui permet de visualiser et de cliquer les députés. La chaîne régionale WDR en a commandé un autre pour le parlement régional de Rhénanie-Du-Nord-Westphalie.

En 2004, un étudiant et un développeur se sont dit que ce serait bien si les candidats à l'assemblée régionale de Hambourg pouvaient répondre publiquement aux questions des citoyens sur leur programme.

Avec une conférence de presse et des bouteilles de bière, ils ont mis sur pied un site où les citoyens viennent interroger personnellement les candidats. Six ans plus tard, le site est devenu abgeordnetenwatch.de - députéwatch en français.

Depuis, l'équipe continue d'innover pour faire évoluer la plateforme et la rendre toujours plus utile et accessible.

Sur le site, les internautes peuvent poser des questions aux députés, mais aussi aux partis politiques et aux candidats.

Le site propose également des fonctionnalités pour suivre les débats et les votes au Parlement.

Enfin, il existe une application mobile pour les smartphones qui permet de suivre les débats et les votes au Parlement.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.

Le succès de Abgeordnetenwatch démontre que l'innovation peut être une source de revenus.